

Sales Back Office Specialist (m/w/d)

Martinsried bei München / Deutschland in Vollzeit (40 Std./Woche) zu besetzen

Wir sind ein junges Biotechnologie-Unternehmen mit Sitz in Martinsried/Planegg bei München und entwickeln, produzieren und vertreiben bioanalytische Mess-Systeme für die (Krebs-) Forschung und die Medikamentenentwicklung.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Martinsried eine/n **Sales Back Office Specialist** (m/w/d). Sie werden mit unserem technischen Verkaufsteam und Application Specialists vor Ort zusammenarbeiten, um Vertriebsaktivitäten zu organisieren und umzusetzen.

DAS SIND IHRE AUFGABEN:

- Unterstützung des Sales Teams im Tagesgeschäft: Angebotserstellung, Management der Kundenerwartungen, Lieferwünschen; Teilnahme an Ausschreibungsprozessen
- Verwaltung von Bestell-, Liefer- und Zahlungsprozessen
- Verwaltung von Logistik, Versand und Zoll
- Optimierung und Entwicklung der Vertriebsprozesse; Erfassung und Bearbeitung von Kundenaufträgen im ERP-System und CRM-System
- Zusammenarbeit und Unterstützung des Sales-Teams im Tagesgeschäft
- Unterstützung des Marketing Teams mit Sales-relevanten Aktivitäten (z.B. E-mail Kampagnen)
- Interne und externe Kommunikation/Korrespondenz in Deutsch und Englisch

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder naturwissenschaftliche Ausbildung bzw. Studienabschluss oder eine vergleichbare Qualifikation
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Qualitätsanspruch, Zuverlässigkeit und Erfahrung im Umgang mit Geschäftspartnern und Kunden. Hohe Organisations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Berufserfahrung im Vertrieb oder in angrenzenden Bereichen, im Back Office oder im Außendienst
- Freundliches und sicheres Auftreten, ausgeprägte Teamfähigkeit
- Hohe Kundenorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Einschlägige Berufserfahrung wünschenswert, bestenfalls in einem internationalen Umfeld
- Selbständiges und eigenverantwortliches Handeln
- Erfahrung mit ERP-Systemen (myfactory, SAP oder ähnlichem) und CRM-Systemen (vtiger, Salesforce oder ähnlichem) wünschenswert

WAS ERWARTET SIE BEI UNS?

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Aufgabe mit Gestaltungsspielraum in einem jungen, internationalen Team und ein leistungsorientiertes Klima, in dem Sie Ihre Ideen konsequent umsetzen können. Durch effiziente Weiterbildungen in Ihrem Bereich sowie dem ständigen Austausch mit Kollegen aus allen Bereichen des Unternehmens, werden Sie sowohl fachlich wie auch persönlich gefordert und gefördert.

Außerdem warten auf Sie moderne Büroflächen im Süden von München, ein sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Arbeitsvertrag, flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur. After-Work und Team Events runden unser Profil ab.

KLINGT DAS SPANNEND?

Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV, Anschreiben, Zeugniskopien und/oder Referenzen, Gehaltsvorstellung sowie Angabe Ihres möglichen Starttermins) per E-Mail (als eine PDF-Datei) an paiva@dynamic-biosensors.com

Bitte geben Sie folgende Job ID an: Sales Back Office Specialist (m/f/d), April 2021

DISCOVER MOLECULAR INTERACTIONS! Together.